

## POZIV ZA PRIJAVE

za

### “Start-upove, mikro and mala preduzeća (MMP)”

#### 1. Uvod

Projekat „Kulturno nasleđe kao pokretač ekonomskog preporoda Janjeva/Janjeva“ finansira Kancelarija Evropske unije na Kosovu (EUOK) i Ministarstvo kulture, omladine i sporta (MKOS), a sprovodi ga Program Ujedinjenih Nacija za Razvoj ( UNDP) na Kosovu. Njegov opšti cilj je podsticanje održivog i inkluzivnog ekonomskog oživljavanja Janjeva/Janjeva kroz inicijative vođene baštinom u okviru Istoriskog centra kroz dve komponente:

- **Intervencije i rehabilitacija objekata kulturnog nasleđa**, uključujući primarnu infrastrukturu, poboljšanje javnih prostora, rehabilitaciju, restauraciju i konzervaciju odabranih objekata, kako bi se stimulisao turistički potencijal i podstakao dugoročni društveno-ekonomski razvoj lokalnog stanovništva
- **Ekonomsko osnaživanje preko samoodrživih projekata i promocija turizma** će u velikoj meri osnažiti mlade preduzetnike koji se bave promocijom i oživljavanjem tradicije pravljenja tradicionalnih rukotvorina , drugim netradicionalnim poslovanjem, poboljšanjem postojećih preduzeća, pružaju omladini obuke kako bi zadobili zavidne veštine i postali konkurentni na tržištu, uz povećanje atraktivnosti lokacija kroz nadogradnju fizičke infrastrukture.

Ovaj se projekat sprovodi u saradnji sa D&D Business Support Center kompanijom koja će implementirati “Uspostavljanje šeme grantova za mikro i mala preduzeća uključujući pružanja poslovnih konsultacija”. Ovo ima za cilj da osnaži preduzetnike i pruži im mogućnosti za samozapošljavanje, uz podršku različitim sektorima sa preferencijama za inovativne poslovne ideje, održiva rešenja i potencijal za održivi ekonomski razvoj i turizam. Pored toga, kompanija će obezbediti poslovnu obuku/mentorstvo i tehničku pomoć za poslovne i marketinške planove.

#### 2. Svrha poziva za podnošenje prijava

Cilj grant šeme je da pruži podršku osnivanju Start-upova ili oživljavanju mikro i malih preduzeća. Glavni fokus je na stvaranju mogućnosti za zapošljavanje, prenošenju novih veština i znanja, podsticanje preduzetništva i poboljšanje ekonomskog statusa stanovnika Janjeve/Janjeva, kroz pružanje malih grantova i poslovne konsultantske podrške odabranim korisnicima, u skladu sa opštim ciljevima UNDP projekta.

### **3. Ciljani korisnici**

Ovaj poziv za podnošenje prijava prvenstveno je namenjen pojedincima i preduzećima koja posluju u Janjevë/Janjevu (Opština Lipjan/Lipljan), uključujući sve start-upove, mikro i mala preduzeća na toj teritoriji. Međutim, poziv je takođe otvoren i drugim zainteresovane strane van Janjevë/Janjeva, pod uslovom da njihova firma posluje na teritoriji Janjevë/Janjeva.

Svi učesnici, da bi imali pravo na grant, bez obzira na njihovo poreklo, moraju ispuniti specifične kriterijume navedene u nastavku:

### **4. Sektori koji će biti uzeti u obzir**

Grantovi će podržati promociju ekonomskog razvoja i turističkog potencijala u sledećim sektorima:

- Prerada i pakovanje hrane;
- Poljoprivreda;
- Tradicionalna umetnost i zanati;
- Tekstilna industrija;
- Kreativne industrije i eko-turizam;
- Drugi (bilo koja inovativna ideja koja će doprineti gore navedenim sektorima).

### **5. Ukpni iznos granta po projektu**

Dodijeljena sredstva će se kretati od 3.000,00 do 6.000,00 eura. Ova sredstva su namenjena za podršku razvoju novih poslovnih ideja ili proširenju postojećih poslova, posebno za nabavku opreme i neophodnog materijala. Međutim, dodeljeni grantovi ne bi trebalo da se dodeljuju za pokrivanje troškova osoblja.

### **6. Sistemski pristup**

Projekat ima za cilj da odgovori na izazove sa kojima se susreću preduzeća koja spadaju u kategoriju početnika, mikro i malih preduzeća (MMP). Ovo će biti postignuto pružanjem sveobuhvatnih poslovnih konsultantskih usluga i finansijske podrške tokom implementacije projekta. Cilj je podsticanje rasta i razvoja ovih preduzeća, povećanje njihove operativne efikasnosti i podizanje njihovih marketinških napora kako bi im se olakšao pristup novim tržištima.

Proces odabira će se sastojati iz sledećih faza:

**Prva faza:** Obuka o preduzetništvu i razvoju poslovnih ideja biće organizovana za sve zainteresovane korisnike. Podnosioci prijava se podstiču da kontaktiraju D&D centar za

poslovnu podršku za dodatnu pomoć i podršku dok razvijaju svoj biznis plan za nova preduzeća, mikro i mala preduzeća (MMP).

**Druga faza:** Kandidati treba da podnesu svoj biznis plan sa svim pratećim dokumentima uključujući:

- Kopiju lične karte ili izvod iz matične knjige rođenih;
- Dokaz o vlasništvu i/ili relevantne dozvole (zavisno od poslovne ideje);
- Kopiju poslovnog sertifikata (gde je to primenjivo).

*Napomena: Prioritet će biti dat kandidatima koji su završili Obuku za preduzetništvo i mogu dati sertifikat o završenom.*

Komisija će pregledati sve prijave kako bi osigurali da su svi potrebni dokumenti dostavljeni u skladu sa zahtevima.

**Treća faza:** Nakon uspešnog završetka druge faze, aplikacije će proći tehničku procenu koju će sprovesti kvalifikovani panel za evaluaciju. Svaki biznis plan će biti procenjen na osnovu kriterijuma programa i kvaliteta pruženog sadržaja.

Kriterijumi:

**Pojedinci** koje konkurišu za start –up moraju pokazati sledeće kvalitete:

- Inovativnu ili kreativnu poslovnu ideju uskladjenu sa ciljevima i zadacima Grant programa;
- Moraju ispuniti specifične zahteve navedene u prijavi za grant;
- Pokazati jasnu potrebu za finansijskim sredstvima za uspešno sprovodjenje poslovne ideje;
- Posvećenost poslovanju u Janjevë/Janjevu;
- Dostaviti svu potrebnu dokumentaciju i informacije u skladu sa smernicama za prijavu za grant;
- Raniji primaoci Granta, moraju priložiti dokaz da su ispunili sve uslove predvidjene prethodnim Grantom koji su dobili (ako je primenjivo).

**Postojeći preduzeća** koja konkurišu za proširenje moraju imati sledeće:

- Utvrđeno poslovno iskustvo koje ističe dosadašnja dostignuća u skladu sa ciljevima i zadacima grant programa;
- Demonstraciju veština koja pokazuje profesionalizam i stručnost;
- Ispunjavanje specificiranih zahteva navedenih u aplikaciji za grant;
- Jasna potreba za finansijskom podrškom za uspešno sprovođenje ideje;

- Posvećenost poslovanju u Janjeve/Janjevu;
- Dostavljanje potrebne dokumentacije i informacija u skladu sa smernicama za prijavu za grant;
- Raniji primaoci Granta, moraju priložiti dokaz da su ispunili sve uslove predvidjene prethodnim Grantom koji su dobili (ako je primenjivo).

Kandidati koji ne ispunjavaju uslove za prijavu:

- Oni koji ne žele da posluju u Janjevë/Janjevu;
  - Oni koji su ranije bili korisnici sličnog projekta a pokazuju neetičko ponašanje ili su u prošlosti bili negativno ocenjeni kao partneri;
- Članovi političkih partija i institucija.

#### Četvrta faza:

Obaveštavanje nakon procene:

- Svi kandidati će biti obavešteni o odlukama koje je donela komisija za evaluaciju.

Sastanak za odabrane kandidate:

- Uspešni kandidati će biti pozvani na zajednički sastanak;
- Dobiće informacije o naknadnom procesu implementacije.

Smernice za početnike Start Up-ova:

- Preduzetnici koji pokreću nove poduhvate dobiće uputstva o formalnoj registraciji svojih preuzecá.

Primopredaja Alata/uredjaja:

- Svim korisnicima (kako početnicima tako i postojećim preuzećima) biće obezbeđeni neophodni alati i oprema neophodna za njihovo poslovanje.

## 7. Kriterijum evaluacije Poslovnog Plana

Evaluacija Poslovnog Plana će biti sprovedena u dve faze:

### 1. Administrativna verifikacija

Administrativna verifikacija obuhvata proveru kompletnosti i autentičnosti dokumenata predviđenih Programom.

### 2. Tehnička ocena

Maksimalni mogući rezultat za Poslovni plan je 100 (sto) bodova. Konačan rezultat za Poslovni plan utvrđuje se kao prosek dve ocene na osnovu sledećih kriterijuma:

- **Finansijska izvodljivost :** Demonstracija potencijala prihoda poslovanja. Prikazani bilans uspeha treba da bude u skladu sa marketinškim i operativnim strategijama, obezbeđujući dugoročnu održivost poslovanja..
- **Sektorska ekspertiza:** Procena razumevanja konkretnog poslovnog sektora biće zasnovana na jasnoći, privlačnosti i delotvornosti ukupnog opisa. Poslovni plan treba da bude koncizan, lako razumljiv u roku od 7 minuta, i da naglašava kako trenutne trendove rasta tako specifične karakteristike jedinstvene za sektor.
- **Raspoloživi resursi:** Poslovni plan treba da pruži detaljne informacije o prostorijama, opremi, zalihama i osoblju, nudeći sveobuhvatan pregled resursa koji su dostupni podnosiocu zahteva.
- **Upravljanje rizikom:** Identifikacija potencijalnih rizika i izazova. Poslovni plan mora da se bavi unutrašnjim i eksternim rizicima koji mogu potencijalno uticati na poslovanje.
- **Procena tržišta:** uvodenje trendova rasta u sektor i identifikacija primarnih karakteristika i potreba ciljanih korisnika. Efikasno istraživanje treba da predstavlja analizu ciljanog tržišta, ističući njihove potrebe, preferencije kao i potencijal.
- **Svest o konkurenciji:** Opis glavnih osobina, koristi i kompetitivnih prednosti proizvoda ili usluga koje se nude. Pored toga, takodje mora pružiti informacije o glavnim konkurentima, njihovim prednostima, slabostima i da ilustruje kako podnositelj zahteva namerava da se razlikuje.
- **Marketing:** Identifikacija i razumevanje konkurenca, predstavljajući promotivnu strategiju protiv istih. Pokazati poznavanje efektivnih kanala promocije, strategija i tehnika prilagođeni ciljanim korisnicima treba da budu očigledna.

Kriterijum procene Biznis plana:		Poeni	%	ukupno	Komentari i sugestije
1 = Loše; 2 = Dovoljano; 3 = Dobro; 4 = Vrlo dobro; 5 = Odlično					
1	Opšti rezime: (jasnoća, primamljivost, efektivnost kao sveobuhvatni opis, uključuje opis svakog dela plana; može biti pročitan u roku od 7 minuta).		5%		
2	Deo istraživanja tržišta (Predstavljanje trenda rasta u ovoj vrsti poslovanja; identifikacija glavnih karakteristika /potreba ciljanog tržišta).		10%		
3	Marketing (identificuje i razume konkurenčiju; ima dobru promotivnu strategiju protiv konkurenčije).		15%		

4	Proizvodi i usluge (opisuje glavne funkcije i koristi proizvoda kao i konkurenentske prednosti proizvoda i usluga).		10%		
5	Kritični rizici (idenfitikuje unutrašnje i spoljašnje rizike koji mogu ugroziti poslovanje i prezentuje plan kojima će umanjiti rizike).		15%		
6	Bilans uspeha (prikaz potencijala zarade; bilans uspeha je u skladu sa marketingom i operativnom strategijom preduzeća).		10%		
7	Plan ulaganja (jasno prikazan i uljučuje alate i opremu koja je potrebna za ovo ulaganje).		10%		
Ukupno bodova za evaluaciju					

### Kako se prijaviti

Svi zainteresovani kandidati i/ili preduzeća koja ispunjavaju uslove za prijavu, popune prijavni formular za biznis plan i pošalju ga na e-mail: [info@dd-bsc.com](mailto:info@dd-bsc.com)

Za više informacija u vezi sa procesom prijave posetite:

**Facebook :** D&D Business Support Center

Tel: +383 (0) 38 748 701,

+383 (0) 44 693 564